

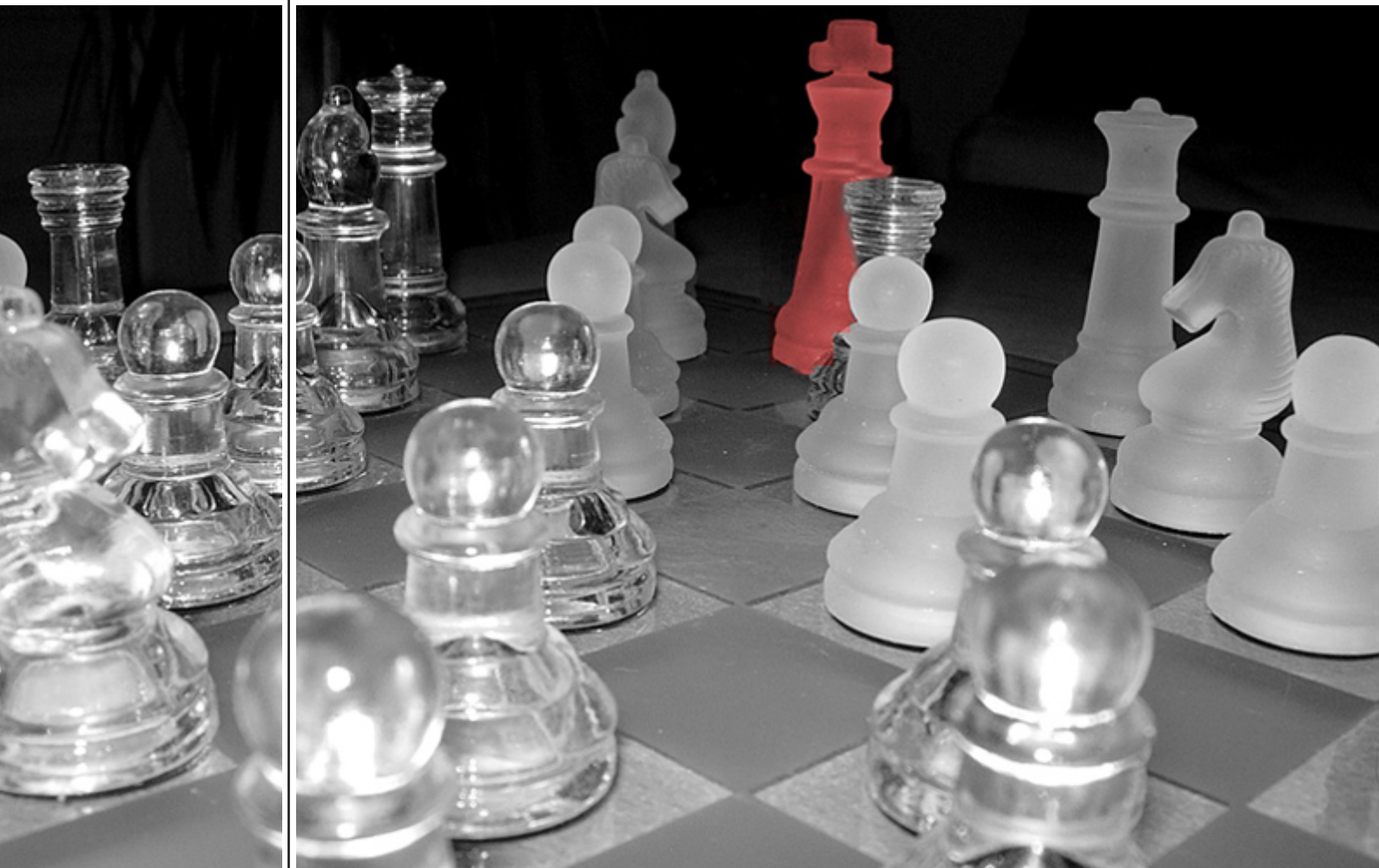
Der Vertriebscoach

Pappelallee 88
10437 Berlin

Seminar / Vortrag

Vom Verkäufer zum Unternehmer

Der strategische Entwicklungsschritt für dauerhaften Erfolg.



Die Finanzdienstleistungsbranche befindet sich in der größten Umbruchphase ihrer jüngeren Geschichte. Die Anforderungen an den qualifizierten Marktteilnehmer werden immer höher, während das Kaufverhalten der Kunden ständigen Veränderungen durch alternative Absatzpartner- und strategien sowie neuen Informationsquellen unterworfen ist. Der Druck auf die Vertriebseinheiten wächst. Viele Marktteilnehmer fragen sich wie Sie weiterhin Ihre Ergebnisse erzielen können. Einigen fehlt das unternehmerische Denken und die Hilfestellung bei der Umsetzung. Die Entscheidung, sich vom Finanzdienstleister zum erfolgreichen FinanzdienstleistungsUnternehmer zu entwickeln, ist die Entscheidung auch zukünftig im Markt erfolgreich zu agieren. Durch die richtige Positionierung werden Sie gefragter und gewünschter Kompetenzträger bei der richtigen Kundenzielgruppe.

Erfahren Sie in diesem Praxisvortrag/seminar:

- 🔴 Warum Ihr Selbstbild Ihrem Erfolg im Wege steht
- 🔴 Was potentielle Neukunden über Sie denken
- 🔴 Warum Ihr Einkommen nicht Ihrem Wert entspricht
- 🔴 Warum Sie keine administrativen Tätigkeiten ausüben dürfen
- 🔴 Warum Sie durch nein sagen, mehr Geld verdienen als durch ja
- 🔴 Wie andere Dienstleister handeln und warum dies auch Ihr Weg sein muss
- 🔴 Welche strategischen Entscheidungen Sie **wie** treffen müssen
- 🔴 Wie Sie neue Kunden durch Ihren Kundenbestand erhalten
- 🔴 Mit welchen Praxis erprobten Methoden Sie sichere Ergebnisse erzielen

Jörg Laubrinus
DER VERTRIEBSCOACH

Pappelallee 88
10437 Berlin
Telefon 030 - 473 77 93 - 0
Telefax 030 - 473 77 93 - 20
laubrinus@dervertriebscoach.de
www.dervertriebscoach.de